



Marie-Hélène Lopes

Un pied dans le bureau, l'autre dans l'atelier

Devenue une experte en traitement des surfaces, Marie-Hélène Lopes occupe un rôle charnière entre les demandes des industriels et l'atelier. Ses clients attendent d'elle une expertise et des solutions sur mesure. Pour y répondre, elle se doit de posséder un solide bagage technique ainsi qu'une connaissance des normes et contraintes diverses.

Chargée d'affaires au sein d'une entreprise de peinture industrielle d'envergure nationale, Marie-Hélène Lopes s'emploie à répondre au mieux aux demandes de ses clients. Réalisation d'études, métrage, et rédaction de devis, on pourrait l'imaginer toute affairée à son bureau mais Marie-Hélène Lopes est tout aussi à l'aise sur le terrain. C'est pourquoi, elle n'économise pas les allers et venues entre le bureau et l'atelier. « Ce n'est pas parce que j'ai rentré une affaire que les choses s'arrêtent pour moi. Je garde toujours un œil sur le chantier et son évolution, et pour cela je reste en contact permanent avec le conducteur de travaux ». Deux catégories de clients se partagent son portefeuille : ceux ayant des spécifications très précises qui exigent un suivi à la lettre des procédures de traitement des surfaces, notamment dans les secteurs pétrolier et de l'hydroélectricité ; et ceux pour qui la chargée d'affaires est un pourvoyeur de solutions. Un solide bagage technique et une très bonne connaissance des normes et contraintes diverses lui permettent d'élaborer une feuille de route sur mesure répon-

Madame l'inspecteur

dant à un besoin précis. Le métier comporte autant de challenges que de motifs de satisfaction. « Sur certaines affaires, il faut parfois batailler, mais quand on a convaincu le client et que l'on a pu lui apporter une solution technique innovante, c'est très satisfaisant ».

Passionnée par son métier et son entreprise, Marie-Hélène Lopes a à cœur d'évoluer sur la connaissance des solutions industrielles propres à son secteur d'activité. « Il y a trois ans, j'ai souhaité passer un diplôme d'inspecteur en anti corrosion. Grâce à cette qualification, je peux réaliser des contrôles et arriver devant mon client avec plus d'assurance. Ma parole n'a que plus de poids lorsque j'avance une solution ».

Son bagage technique lui permet aujourd'hui d'élargir son portefeuille client et de ce fait de compléter les références de l'agence. C'est notamment le cas avec le béton, surface sur laquelle l'agence n'est pas positionnée par tradition. Cela pourrait changer avec le travail de Marie-Hélène Lopes. ■

RESPONSABLE D'AFFAIRES

traitement des surfaces
Peinture
relations clients
expertise innovation
Solutions techniques

Centres d'intérêts

- J'aime rechercher des solutions
- J'aime la relation avec la production
- Je veux faire évoluer mon entreprise

Quelles études ?

- Écoles de Commerce
- ESC à Pau
- Master Chargé d'Études Économiques et de Marché
- UFR Droit - UPPA à Pau
- BAC +5 (Ingénieur)
- ENSGTI à Pau • ENI à Tarbes • ESTIA (UPPA) à Bidart • EI CESI à Assat

Quel salaire ?

- Salaire du débutant : 1 800 € net

Évolutions de carrières

- Directeur de bureaux d'études
- Directeur d'agence

Dans les eaux de l'Angola

Du Bassin de Lacq aux plateformes pétrolières de l'Angola, il n'y a qu'un pas que la peinture industrielle permet de franchir... à l'image de l'immense bouée offshore de 5 m x 24 m, présentée ci-dessous. Cet équipement, placé en immersion dans les eaux de l'Angola, a des origines béarnaises ! Et pour cause. Conçue dans les locaux d'Eiffel Industrie à Artix et peinte directement chez le fabricant par l'équipe Lassarat, la bouée a ensuite pris la direction de l'Afrique. Un dispositif qui dispose d'un revêtement spécifique pour résister aux agressions de l'eau salée en haute mer. ■



**+OÙ
EXERCER
CE MÉTIER**

Sur le Bassin de Lacq, ces entreprises peuvent recruter des peintres industriels :

Consultez la liste des entreprises en pages 142, 143, 144 et 145

Plus d'infos, sur le site web : www.lacqplus.asso.fr